

Op zoek naar gouden rendement stuit belegger op Duitse braadworst

🔖 Bewaren



Bezoekers aan de Beleggersfair 2019 in de Beurs van Berlage wachten op het openen van de deuren. Foto: Merlin Daleman voor het FD

In het kort

Op de Beleggersfair 2019 trachtten bezoekers weer rendementspareltjes te ontdekken.

Alternatieve beleggingsproducten steken de kop op, zoals crypto's, crowdfundingplatformen en grond.

Standhouders zijn huiverig om gegarandeerde rendementen af te geven.

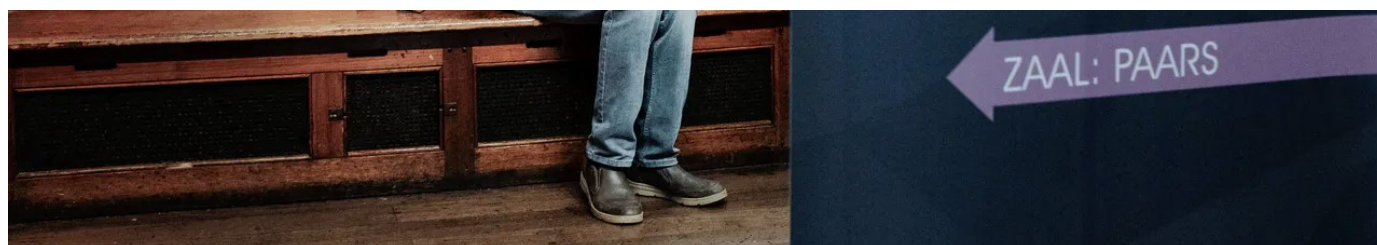
'Kosten zijn onlosmakelijk verbonden met rendement', zo oreerde Tom Smiers, manager retailbeleggen bij de Autoriteit Financiële Markten, tegen het eind van de Beleggersfair in de Beurs van Berlage. De zaal die hij toesprak zat hooguit halfvol, waardoor zijn met waarschuwingen doorspekte lezing iets weg had van een preek in een parochie met zondaars, op zoek naar het best mogelijke rendement in tijden dat spaarrentes op een alltime low staan.

Gelijke marketing

Tekenend is dat Swiers opmerkt dat 'gratis handelen in aandelen niet zo mooi is als het lijkt', met een verwijzing naar een 'buitenlandse partij' die het Nederlandse provisieverbod kan ontlopen. Ironisch genoeg is dit een verwijzing naar het Duitse Flatex, dat als sponsor van de fair flink heeft uitgedapt met knaloranje reclameborden waarop de '0 euro transactiekosten' wordt benadrukt.

De gelijke marketing werkt: de stand van Flatex is drukbezocht, waarbij meespeelt dat het publiek een gratis braadworst krijgt bij het invullen van een prijsvraag. Daarmee beschikt Flatex meteen over een groot bestand aan mailadressen van potentiële klanten, die nu nog gebruik maken van een concurrent als DeGiro, of zelfstandig transacties uitvoeren.





Een bezoeker aan de Beleggersfair 2019 in de Beurs van Berlage Foto: Merlin Daleman voor het FD

Het addertje

Geruststellend voor de toezichthouder is dat niet iedere hongerige rendementszoeker wordt verleid door Duitse beloftes. 'Je vraagt je meteen af waar het addertje zit', zegt de heer Clement, gepensioneerd belegger uit Zuid-Holland.

Ik meende te horen dat verzekeraar Aegon hier ook iets mee doet. Dat geeft je dan toch een zekerder gevoel'

• De Heer Clement, gepensioneerd belegger te Zuid-Holland

Hij kijkt zijn ogen uit naar de vele soorten alternatieve beleggingen die de beurs biedt: 'onbegrijpelijke' cryptoproducten, een fonds waarbij geld 'letterlijk' in grond wordt gestoken, en crowdfundingplatforms voor hypotheek. 'Dat laatste is misschien nog wat', aldus Clement. 'Ik meende te horen dat verzekeraar Aegon hier ook iets mee doet. Dat geeft je dan toch een zekerder gevoel.'

Aanbieders van 'hoogrentende' MKB-leningen zijn goedgeleumd. 'Door de terugtrekkende beweging van banken is een alternatieve financieringsmarkt ontstaan die ieder jaar in omvang verdubbelt', schetst Ivo Feeke, partner bij financieringsplatform Voordegroei. Bovendien is het productrisico beperkt, bezweert hij: 'Het zit tussen vastgoed en bedrijfsobligaties in; er zijn ook 'blanco' leningen zonder hypotheekair onderpand, maar we financieren bijvoorbeeld geen start-ups.'

Richtingenstrijd

De woorden verbloemen dat sprake is van een richtingenstrijd op de Beleggersfair. Aan de ene kant van het spectrum bevinden zich standhouders met spannende producten die gniffelen bij het zien van een grafiek van de Unilever-beurskoers. 'Daar zitten veel minder fluctuaties in dan bij crypto's, dan snapt iedereen toch dat de

rendementskansen beperkter zijn', weet Jeroen Segaar. Zijn bedrijf Bloqteq laat de belegger voor slechts 0,2 bitcoin (omgerekend circa €1500) profiteren van een robot die middels een ingenieus algoritme handelt in digitale valuta.

Je ziet dat mensen richting onroerend goed en private-equity-opties gaan met hun geld, maar eigenlijk zou je “gillend” in aandelen moeten blijven”

• Corné van Zeijl, Actiam-strateg

Het enthousiasme van softwarerebellen wordt getemperd door goeroes die in de Effectenbeurszaal hameren op de AEX-zekerheden. 'Je ziet dat mensen richting onroerend goed en private-equity-opties gaan met hun geld, maar eigenlijk zou je “gillend” in aandelen moeten blijven', merkt Actiam-strateg Corné van Zeijl op. Hij krijgt bijval van Edin Mujagic, hoofdeconoom bij OHV Vermogensbeheer: 'Als je bang bent voor een recessie, is het laatste dat je moet doen uit aandelen gaan. Dan mis je 'het ritje'; historisch gezien zullen koersen nu eerst verder stijgen.'





Bezoekers aan de Beleggersfair 2019 in de Beurs van Berlage Foto: Merlin Daleman voor het FD

Mocht onverhoopt sneller dan verwacht de neergang worden ingezet, dan staat iemand als Bram Voermans in de coulissen klaar om nieuwe klanten op te vangen. Deze ex-Shell-directeur bedacht een signaalbeleggingsdienst met de lumineuze naam Elkeweekgeld.nl. Zijn propositie: een gemiddeld jaarrendement van 20% met behulp van AEX-optieposities die hij wekelijks per mail doorseint. 'Vanwege de grote bandbreedte die ik aanhoud, weet ik zeker dat het systeem er goed uit zal springen bij een eventuele crisis', klinkt het zelfverzekerd.

'Heiliger dan de paus'

Wat de naar buitenkansjes speurende belegger ook kiest, duidelijk is dat 'gegarandeerde rendementen' uit den boze zijn. Risico, dat is iets wat er nu eenmaal bij hoort, klinkt het op de beursvloer bij meerdere productaanbieders, die niet in een rijtje met 'cowboys uit het verleden' terecht willen komen die beloftes niet waar kunnen maken.

Dat zal ook het hip ogende Amsterdamse cryptofonds Cyber Capital niet gebeuren, zo bezweert managing director Wilhelm Roth. 'We zijn heiliger dan de paus', houdt hij het met veel grijze senioren gevulde publiek voor tijdens een lezing. De boodschap is dat Cyber Capital voorop loopt op het gebied van toenemende wet- en regelgeving, onder meer van de altijd op valkuilen wijzende AFM. Of investeerders zullen happen valt te bezien, maar Roth eindigt op een hoge noot: 'Je geld is altijd veilig bij ons. Al stort ik neer in een vliegtuig boven de Baltische Zee.'